

PRAWNIK POTRZEBNY OD ZARAZ

AKTUALNA TRUDNA SYTUACJA W KRAJU I NA ŚWIECIE MOŻE ODMIENIĆ RYNEK USŁUG PRAWNYCH. ALE TEŻ SAMI ADWOKACI MUSZĄ POKAZAĆ, ŻE POTRAFIĄ ODNALEŹĆ SIĘ W NOWYCH WARUNKACH I OTWORZYĆ NA NOWE SPOSOBY ŚWIADCZENIA USŁUG.

Sytuacja w Polsce wywołana wirusem SARS-CoV-2 spowodowała, że niemal z dnia na dzień nastąpił widoczny wzrost zainteresowania prawem. Część z prawników, dotychczas będąc w stanie stagnacji, dostała wiatr w żagle i płynnie na fali nowych przepisów. Dla adwokatów skoncentrowanych na obsłudze firm – świadczących usługi głównie poprzez kontakt mailowy i telefoniczny – niewiele się zmieniło, poza tym że jeszcze rzadziej widują swych klientów, a ich dzień pracy się wydłużył.

Mniej więcej pod koniec marca postanowiłam stworzyć ankietę, by ustalić, czy my, adwokaci, możemy się jakoś szczególnie przysłużyć obywatelom i czy dotychczasowe nasze działania, o których w środowisku jest głośno, są istotne albo chociaż widoczne na zewnątrz.

Wyniki okazały się interesujące, a pomysłowość ankietowanych sprawiła, że postanowiłam podzielić się wybranymi odpowiedziami. I tak w zestawieniu z adwokackimi poradami prawnymi udzielanymi *pro bono* dla obywateli, akcjami organizowania darmowych webinarów, porad online czy w efekcie niezłomnej walki adwokatów o niezawisłe sądy, pozytywna odpowiedź aż 44,4 proc. respondentów na pytanie: *Czy uważasz, że adwokat może być Ci potrzebny w stanie zagrożenia epidemicznego?* jest pokrzepiająca. Podobnie ponad połowa respondentów (55,6 proc.) słusznie kojarzy adwokata jako tego, który służy przedsiębiorcom wsparciem w działalności. Niestety już na pytanie: *Czy wiesz, w jaki sposób adwokaci pomagają społeczeństwu w okresie stanu epidemicznego?* aż 88,9 proc. odpowiedzi było negatywnych.

Stopniowo odpowiedzi stawały się coraz ciekawsze. Przykładowo na pytanie: *Czy potrafisz wymienić przynajmniej jedno działanie adwokata, które było pomocne w aktualnej sytuacji?* obok odpowiedzi, że adwokat mógłby pomóc przy pisaniu ustawy (o co autorka zresztą postuluje) albo przy roszczeniach w związku z utratą pracy, padła filozoficzna odpowiedź, że adwokat będzie

pomocny w sprawach spadkowych... o ile spadkobiercy przeżyją. Ktoś inny z kolei jako atut obecnej sytuacji podał, że owszem, przynajmniej adwokat „przestał brać kasę za nic”.

Układając ankietę, nie mogłam spodziewać się, jak cenne będą wyniki tych badań, głównie z socjologicznego punktu widzenia. Zwłaszcza odpowiedzi na pytanie: *W czym mógłby wesprzeć Cię adwokat?* dają wyrazisty obraz stosunku do naszej profesji.

Oprócz znacznej liczby odpowiedzi „w niczym”, mamy propozycje: „mógłby mi zrobić zakupy” oraz „mógłby przestać kłamać”. Zapewne nie zaprzestaniemy działań w kierunku poprawy wizerunku ani nie unikniemy błędów, ale być może przestaniemy się ludzi, że w najbliższym czasie ten obraz ulegnie diametralnej poprawie.

Wyniki nie zmieniły mojego zdania i uważam, że mozolną pracę nad tym, aby społeczeństwo darzyło nas zaufaniem, należy wykonywać. Tylko wówczas zwiększy się świadomość prawna. Nie waham się użyć określenia, że adwokata należy traktować jako swojego pomocnika czy wręcz przyjaciela, ponieważ od lat jego rolą jest pomaganie i wsparcie. Ktoś powiedział, że przyjaciel to ktoś, kto rozumie twoją przeszłość, wierzy w twoją przyszłość i akceptuje to, jaki jesteś obecnie. A przecież rolą adwokata jest zrozumienie motywów twoich działań, wiara w to, że osiągniesz sukces albo przynajmniej zamierzone cele i akceptować to, jaki jesteś. To też podstawa współpracy, budowania świadomych, odpowiedzialnych i wieloletnich relacji biznesowych. Aktualna

nieoczekiwana sytuacja w kraju i na świecie może odmienić rynek usług prawnych w związku z nowymi, faktycznymi potrzebami. Ale też sami adwokaci muszą pokazać, że potrafią odnaleźć się w nowych warunkach i otworzyć na nowe sposoby świadczenia usług. Czy zmieni się to, w jaki sposób postrzegany jest adwokat? Być może okaże się to w kolejnej ankiecie. ■



MAŁGORZATA KRZYŻOWSKA

– partner Kancelarii Aliant® Krzyżowska



ALiANT
An International Law Firm
KRZYŻOWSKA